



**Green-IT-Tech Start-up sucht**  
**HEAD OF SALES (w/m/d)**  
**am Standort Rostock**

## Stellenprofil

Oktober 2021

### ENEKA Energie & Karten GmbH

Basislager Rostock  
Richard-Wagner-Straße 1a  
18055 Rostock

[www.eneka.de](http://www.eneka.de)

ENEKA ist jung und auf dem Weg!

Wir glauben an die lokale Energiewende und sind uns sicher, dass diese nur mit einer fundierten Datenlage und Wissen umsetzbar ist.

Mit unseren Produkten wollen wir die erforderliche Energiewende entscheidend voranbringen - und zwar lokal! Vor-Ort-Umsetzungen werden durch uns schneller, effizienter und effektiver.

Lokale Maßnahmen werden maßgeblich von Kommunen gestaltet. Die kommunalen Akteure brauchen geeignete Werkzeuge, welche die Datenlage übersichtlich und die komplexen Zusammenhänge verständlich machen. Hier setzen wir auf kartografische Visualisierung: unsere kartographische Software-Toolbox "ENEKA.Energieplanung", denn: "Sehen heißt Verstehen."

Unsere Software-Toolbox stellt Informations- und Planungstools für alle relevanten energetischen Betrachtungen und Prozessschritte bereit. Durch den gebäudezentrierten Ansatz sind alle Informationen und Auswertungen stufenlos über alle Maßstabsebenen skalierbar.

Wir vertreiben unser Produkt deutschlandweit und unser Ziel ist es, bis 2025 der führende Anbieter für Spezialsoftware für die Energiewende zu sein. Dieses Ziel möchten wir gemeinsam mit Dir erreichen - wir suchen Verstärkung im Bereich „Sales“.

## Stellenbeschreibung

### Hier wirst Du anpacken

- Umfassende Lead-Generierung
- Direktansprache und Akquise
- Steuerung des Funnel- & Lead-Prozesses
- Management des Personal- und Ressourceneinsatzes
- Perspektivisch Auf- und Ausbau des Sales Teams

### Was wir uns von Dir wünschen

- Erfahrung in den Themenkomplexen Energieberatung, Klimaschutz, Stadtplanung
- Erfahrungen in der Kommunikation mit kommunalen Verwaltungen
- Kaufmännische Ausbildung bzw. Studium
- Digitales Arbeiten
- Kommunikationsstärke und Präsentationssicherheit
- Offenes, sicheres Auftreten
- Gelebte Teamfähigkeit
- Hands-on- / Start-up-Mentalität
- Erfolgsorientierung

### Von Vorteil ist außerdem

- Erfahrung im Vertrieb von Software-Planungstools
- Projekterfahrung mit Smart Cities und Digitalisierung
- Erfahrung als Selbstständiger
- Netzwerk in kommunaler Verwaltung, Landesstrukturen, Behörden etc.
- ehrenamtliche Tätigkeit in den Bereichen Energie und Umwelt

### Wir bieten Dir

- spannendes, dynamisches Arbeitsumfeld
- Eigenverantwortung
- Mitgestalten an Innovation und Umgang auf Augenhöhe
- sinnvolles Engagement für ein (lebens-) wichtiges Tätigkeitsfeld
- erfolgsabhängige Vergütung
- flexible Arbeitszeitgestaltung unter Nutzung von Remote Work
- Arbeiten im Urlaubsland MV
- junges, innovatives Stadtklima

Alles Weitere erzählen wir Dir in einem persönlichen Gespräch.

Für Fragen steht Marco zur Verfügung (+49 381 26053420). Wir freuen uns auf eine aussagekräftige Bewerbung (ohne Foto) in digitaler Form an [personal@eneka.de](mailto:personal@eneka.de) mit Angaben zum frühestmöglichen Eintrittsdatum und den Gehaltsvorstellungen.